



Workbook

Tag 21

Tag 21 – Übung

Versuchen Sie eine Replik mit der Verdrehungs, Definitions oder Übertreibungstaktik und natürlich der Rückfragetaktik. Gerne auch mehr als drei Möglichkeiten. Seien Sie kreativ, Sie kennen bereits mehr als 20 Taktiken, um schlagfertig zu sein!

Unterstellung: *Treiben Sie es nicht zu bunt.*

Replik 1:

Replik 2:

Replik 3:

Vorwurf: *Sie leiden wohl an Einbildung.*

Replik 1:

Replik 2:

Replik 3:

Das geht mir gegen den Strich.

Replik 1:

Replik 2:

Replik 3:



Können Sie nicht ein Auge zudrücken?

Replik 1:

Replik 2:

Replik 3:

Angriff: Sie sind nicht teamfähig.

Replik 1:

Replik 2:

Replik 3:

Angriff: Das ist doch alles nur Blödsinn

Replik 1:

Replik 2:

Replik 3:

Tag 16 – Auflösung „positiven Umdefinition“

Was ist positiv an den folgenden Begriffen, wie kann man diese anders sehen?

1. Pingelig: Sorgfältig, gründlich
2. Grantig: Scherben bringen Glück, durchsetzungstark
3. Marionette: Mit Fingerspitzengefühl
4. Macho: höflich, hält Frauen die Tür auf
5. kleine Kinder: sind ohne Angst, ohne Vorurteile, offen für Neues, lernwillig
6. Geschäftsgebahrung wie ein Hai: Gegen den Strom schwimmen
7. Träumer(in): positiv in die Zukunft schauend, mit Visionen
8. Versager(in): aus Fehlern lernen, wieder aufstehen
9. Unzuverlässig: andere Prioritäten setzen, Zeit ist eine Sache der Wertigkeit

Hier ist Platz für Ihre Begriffe:

Tag 19 – Auflösung „Lieber als“

Was können Sie die folgenden Begriffe, mit der „lieber als“ oder „besser als“ Taktik auflösen?

1. *„Sie sind ganz schön arm dran“:*

Besser arm dran als Arm ab

2. *„Sie hören ja das Gras wachsen“:*

Lieber feinfühlig als ein Elefant im Porzellanladen

3. *Das Gespräch dreht sich im Kreis:*

Besser im Kreis drehen als auf der Stelle treten.

4. Ihr Vorschlag ist nicht realistisch:

Lieber ein nicht realistischer Vorschlag, als gar keine Ideen

5. *Sie sind heute aber wieder mal empfindlich:*

Lieber empfindlich als ein kalter Hinkelstein

6. *So ein Aussetzer wäre einem Profi nicht passiert:*

Lieber sich kurz sammeln, als Blödsinn stottern

Hier ist Platz für Ihre Begriffe:

Ihre Aussagen, die immer gehen

Entwickeln Sie fünf Aussagen, die Sie (fast) immer verwenden können. Suchen Sie sich hier und aus dem Übungsblatt aus Teil 1 und den Killerphrasen die aus, die zu Ihnen passen, die Sie gerne verwenden:

„Das überlege ich mir noch.“

„Das haben Sie gut beobachtet.“

„Daran werden Sie sich gewöhnen müssen.“

„Bekommt ihr Hirn eigentlich Arbeitslosengeld?“

„Behaupten kann das jeder.“

„Ich schätze ihre Standhaftigkeit. Sie lassen sich nicht von Fakten beirren.“

„Sie sprechen hörbar, aber nicht verstehbar.“

„Entschuldigung, können Sie das bitte nochmal wiederholen.“

„Das habe ich nicht verstanden. Was wollen Sie mir damit sagen?“

„Rede einfach weiter. Irgendwann wird schon was Sinnvolles dabei sein.“

„Ich verstehe wie Sie darauf kommen, aber Sie irren sich gewaltig.“

„Sie Witzbold.“

„Können Sie das auch rückwärts sagen?„

Hier schreiben Sie Ihre fünf Antworten, die immer gehen auf:

1.

2.

3.

4.

5.